

2.10.2014

## **PRESSEMITTEILUNG**

### **PRESSEKONTAKT**

Oliver Brandt  
Communications Contor  
An der Riede 1  
28816 Stuhr  
T +49 421 2029-113  
F +49 421 2029-270  
[oliver.brandt@communications-contor.de](mailto:oliver.brandt@communications-contor.de)

## **Urbanes Grün hat Hochkonjunktur - HTI-GRUPPE bringt Experten auf der GaLaBau Nürnberg zusammen**

**In ihrem 20. Jubiläumsjahr hat sich die HTI-GRUPPE vom 17. bis 20. September 2014 bereits zum zweiten Mal auf der internationalen Fachmesse Urbanes Grün und Freiräume in Nürnberg präsentiert. Im Mittelpunkt des Messeauftritts standen ihre über viele Jahre gewachsenen Kompetenzen im Tiefbau sowie Garten-, Landschafts- und Sportplatzbau.**

Rund 66.500 Fachbesucher waren zur 21. GaLaBau nach Nürnberg gereist, um sich über Produkte und Trends aus der grünen Branche zu informieren. In erstmals 13 Messehallen stellten 1.321 Aussteller, davon 23 Prozent international, aus. Als ideeller Träger der GaLaBau freut sich der Bundesverband Garten-, Landschafts- und Sportplatzbau (BGL) über die begeisterte Stimmung bei den Ausstellern und die durchweg positive Resonanz der Fachbesucher auf Europas grüner Leitmesse.

Das sprichwörtliche »Wurzeln schlagen« war am HTI Messestand ausdrücklich erwünscht. Unter dem Motto »Wir schaffen Verbindungen« sorgten Vorträge zu branchenweisenden Themen wie klimafreundliche Stadtplanung, langlebige Bauweise von Pflaster- und Plattenbelägen oder nachhaltiges

Regenwassermanagement für fachliche Impulse. In den täglichen »Online-Sprechstunden« erläuterte das Expertenteam der HTI die zeit- und kostensparenden Möglichkeiten elektronischer Beschaffungslösungen, die der Fachgroßhandel seinen Kunden unter anderem durch das Webshop-System HTI ONLINE PLUS anbietet. Fachbesucher konnten so direkt am Messestand in die Möglichkeiten effizienter Materialwirtschaft im Bausektor eintauchen.

»Die zahlreichen Impulsvorträge am Messestand hätten nicht besser sein können: durchgehend volle Messestände, intensive Gespräche vor Ort und eine Plattform, um wichtige Kontakte zu knüpfen«, erläutert Horst Collin, persönlich haftender Gesellschafter der RHEIN-RUHR COLLIN KG und zuständig für den Geschäftsbereich HTI. Als Fachgroßhandel sieht sich die Gruppe als Mittler zwischen Industrie, Planung, Forschung, Politik und Kunden aus dem verarbeitenden Gewerbe. Auf der GaLaBau Messe konnte sich die HTI erfolgreich als »Netzwerker« der Branche etablieren. Denn in Verantwortung für die Umwelt und mit umfassenden Systemlösungen bietet sie dem professionellen Handwerk im Bereich GaLa- und Verkehrswegebau ein Produktportfolio in großer Breite und Tiefe.

Informationen über Produkte und Trends für das Planen und Bauen mit Grün gibt es auch im brandneuen Projekthandbuch »Garten- und Landschaftsbau«. Die Broschüre steht ab sofort unter [www.hti-handel.de](http://www.hti-handel.de) im Bereich Service »Katalogregal« zur Verfügung.

#### **Über die HTI-GRUPPE**

Die HTI-GRUPPE ist der zentrale Partner für das gesamte Sortiment rund um den Tiefbau- und Industrietechnikbedarf und bietet qualitativ hochwertige Systeme praxisnah und aus einer Hand an. Sie besteht aus 14 Partnerunternehmen mit über 65 Standorten in Deutschland und Ge-

# HTI



sellschaften in fünf weiteren europäischen Ländern. Mit einem umfangreichen Portfolio gelisteter Produkte namhafter Hersteller setzt HTI auf Qualität und verkauft ausschließlich über den 3-stufigen Vertriebsweg. Unter der Führung persönlich haftender Gesellschafter ist jedes HTI-Haus regional und individuell geprägt, profitiert aber von den organisatorischen und strukturellen Vorteilen eines Verbundes. Zu den Kunden zählen in erster Linie Stadtwerke, Wasserverbände, Entsorgungsunternehmen, Rohrleitungsbauer und Industriebetriebe. Sie profitieren unter anderem von einer garantierten Baustellenbelieferung just in time sowie von hochspezialisierten Mitarbeitern und entsprechend mehr Fachkompetenz bei der persönlichen Beratung.