

22.8.2018

INFORMATION

90 Prozent Übernahmequote: Karrierestart für 110 junge Menschen bei der HTI-GRUPPE

Wie gelingt es, dass unter der Erde alles im Fluss bleibt? Dass Starkregen aufgefangen und weitergeleitet wird und Strom überall dorthin fließt, wo er gebraucht wird? Was innovative Tiefbau- und Industrietechnik heutzutage alles leistet, lernen die jungen Frauen und Männer deutschlandweit bei der HTI-GRUPPE. Und nicht nur das. Den Auszubildenden bietet der Fachgroßhandel auch nach der Ausbildung herausragende Chancen.

Der Fachgroßhandelsverbund aus 14 familiengeführten Unternehmen stärkt die regionale Wirtschaft. »Die Ausbildung junger Menschen sehen wir als sehr wichtige Aufgabe an. Diese Aufgabe nehmen wir gerne und bereits seit Jahren engagiert wahr«, sagt Herr Horst Collin, persönlich haftender Gesellschafter der RHEIN-RUHR COLLIN KG und verantwortlich für die HTI-GRUPPE. Insgesamt bildet die HTI derzeit 280 Azubis aus. »Wir nehmen uns dabei viel Zeit, die individuellen Stärken der jungen Menschen gezielt zu fördern.« Und das ist erfolgreich. Mehr als 90 Prozent der Azubis werden übernommen. Was für Aussichten.

Bei der HTI-GRUPPE profitieren die Azubis im gesamten Bundesgebiet

auch vom berühmten Blick über den Tellerrand. Etwa durch regelmäßige Werksfahrten zu international tätigen Lieferanten aus der Industrie, aber auch durch selbstverantwortliche Projektarbeiten. Raus aus der Schule, rein ins Berufsleben. HTI verbindet.

Über die HTI-GRUPPE

Die HTI-GRUPPE ist der zentrale Partner für das gesamte Sortiment rund um den Tiefbau- und Industrietechnikbedarf und bietet qualitativ hochwertige Systeme praxisnah und aus einer Hand an. Sie besteht aus 14 Partnerunternehmen mit über 65 Standorten in Deutschland und Gesellschaften in fünf weiteren europäischen Ländern. Mit einem umfangreichen Portfolio gelisteter Produkte namhafter Hersteller setzt HTI auf Qualität und verkauft ausschließlich über den 3-stufigen Vertriebsweg. Unter der Führung persönlich haftender Gesellschafter ist jedes HTI-Haus regional und individuell geprägt, profitiert aber von den organisatorischen und strukturellen Vorteilen eines Verbundes. Zu den Kunden zählen in erster Linie Stadtwerke, Wasserverbände, Entsorgungsunternehmen, Rohrleitungsbauer und Industriebetriebe. Sie profitieren unter anderem von einer garantierten Baustellenbelieferung just in time sowie von hochspezialisierten Mitarbeitern und entsprechend mehr Fachkompetenz bei der persönlichen Beratung.